



Consultor/a Eficiencia Energética

KOKONO

**Únete a la única startup donde la eficiencia energética del inmueble es el pilar de innovación!
¿Tienes ADN Emprendedor para trabajar mano a mano con el CEO?**

Somos **Kokono**, una Startup con un proyecto innovador en el mercado, buscamos talento, necesitamos personas con muchas ganas, positivas, y con capacidad de trabajo en equipo. Pensamos que si vas a hacer algo el resto de tu vida, tiene que ser algo que te motive!!

¿Qué harás?

- **Consultoría Energética:** Asesorar a los clientes sobre la implementación de renovaciones energéticamente eficientes en cuanto a ahorro de energía y oportunidades de financiación/ayudas. Elaborar informes y presentaciones con detalles técnicos y económicos del proyecto. Transmitir de manera comprensible aspectos técnicos y responde a las necesidades del cliente.
- **Desarrollo interno:** Asesorar y apoyar en cuestiones internas relacionadas con la eficiencia energética (materiales, viabilidad técnica y económica) y proporcionar aportaciones importantes para los proyectos.
- **Seguimiento del Cliente:** Contribuir activamente al proceso de diagnóstico, asesoramiento y ejecución de los proyectos de renovación.
- **Entregables:** Proporcionar información fácilmente comprensible para propietarios de viviendas y personas sin experiencia en temas como la utilización de energía solar, las instalaciones térmicas y la renovación del envoltente del edificio.

¿Qué buscamos?

- **Formación Técnica:** Tiene formación universitaria en un campo técnico o relacionado con la construcción (Ingeniería mecánica, Arquitectura, Arquitectura técnica o consultoría energética en edificios) o una calificación comparable.
- **Experiencia:** Mínimo 2 años en reformas energéticas
- **Conocimiento técnico:** Software de certificación (CE3x, HULC, Cypetherm) y/o modelización energética de los edificios (EnergyPlus/OpenStudio o similar)
- **Se valora** conocimientos y experiencia con ISO 13790, ISO 52016, ISO 52120
- **Habilidades de Comunicación:** Posees sólidas habilidades de comunicación y un interés en el asesoramiento de los clientes.
- **Interés en Startup, Tendencias Digitales, Fondos de Inversión**

¿Qué ofrecemos?

- Contrato indefinido a jornada completa
- Salario: 35 - 45 k brutos/anuales (Dependiendo experiencia) y paquete de beneficios junto a un equipo talentoso y dinámico.
- Trabajo híbrido (Presencial + Remoto)(Madrid), trabajamos bajo la filosofía Remote First
- Dispondrás de flexibilidad horaria, tú decides tu horario, dentro del general que tiene marcado la compañía.

**Si estás interesado/a en la oferta, manda tu CV al siguiente correo:
veronica@thelabventures.com**